

**HAUERT®** steht für moderne und innovative Spezialdünger aus vorwiegend Schweizer Produktion. Im Schweizer Markt ist HAUERT® in vielen Marktsegmenten unangefochtener Marktführer. Für den Vertrieb in Deutschland suchen wir einen engagierten



## Key Account Manager (m/w)

### Ihre Position umfasst:

- Strukturierte und professionelle Marktbeobachtung und -analyse
- Betreuung und vor allem Neuakquise von Key Accounts mit damit verbundener Reisetätigkeit
- Unterstützung des Vertriebs bei Aktionen zur Verkaufsförderung, Produktentscheidungen, Preisgestaltung und produktergänzenden Serviceleistungen
- Eigenverantwortliche Verhandlung, Entwicklung und Pflege von Verkaufsstrategien, Kundenpräsentationen und Angebotserstellung

### Ihr Profil:

- Vertriebserfahrung in der Grünen Branche als Key Account oder in vergleichbarer Position
- hohe Eigenmotivation, Eigenverantwortlichkeit und Kundenorientierung

Ihre aussagefähige Bewerbung mit Gehaltsvorstellung und frühestem Eintrittstermin senden Sie bitte an **Hauert Günther Düngerwerke GmbH, Beuthener Str. 41, 90471 Nürnberg** oder per Mail an [kh.summerer@hauert.com](mailto:kh.summerer@hauert.com). Für telefonischen Kontakt steht Ihnen Herr Summerer gerne persönlich unter 0911-941181844 zur Verfügung. Weitere Informationen erhalten Sie unter [www.hauert.de](http://www.hauert.de).