

Die Mahnke Unternehmensgruppe beliefert mit weltweit über 600 Mitarbeitern in Produktion, Logistik, Vertrieb und Verwaltung namhafte, internationale Einzelhandelsketten im Discount und Vollsortiment sowie Fachmärkte mit Gütern des täglichen Bedarfs.

Die Unternehmung Ovibell Pflanzen, Deko und Freizeit GmbH & Co. KG gehört der Mahnke Unternehmensgruppe an.

Als Tochterunternehmen dieser leistungsstarken, international operierenden Unternehmensgruppe, haben wir uns auf den Import und Vertrieb von Handelsgütern im Bereich Non Food und Pflanzen für Haus und Garten für die großen europäischen Handels- und Discountunternehmen spezialisiert.

Zur Erweiterung unseres Teams „Pflanze – lebendes Grün“ suchen wir für die **Ovibell Pflanzen, Deko und Freizeit GmbH & Co. KG** am Standort **Mülheim an der Ruhr** zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Sales Manager – Pflanzenhandel (w/m/d)

Ihre Aufgaben:

Sie arbeiten im Team mit unseren Produktmanagern. Sie verhandeln mit unseren Kunden und Lieferanten über Produkte, Mengen und Qualitäten. In Ihrer Verantwortung liegt das Lieferantenmanagement und Lieferantencontrolling. Sie treiben Produktentwicklungen voran und stellen Sie den Kunden vor. Sie sind in engem Kontakt mit den zuliefernden Gärtnereien. In dieser Position werden Sie intensiv in alle Kunden- und Lieferantenprozesse eingearbeitet und in alle produktspezifischen Vorgänge involviert. Ziel ist die eigenständige Kundenverantwortung und Geschäftssteuerung.

Das sollten Sie mitbringen:

- Qualifikation im Agrar-Sektor – Meister, Techniker oder Ingenieur (Bachelor) oder alternativ eine kaufmännische Ausbildung mit Berufserfahrung in der Grünen Branche
- Erfahrungen im Lebensmitteleinzelhandel / Handelsstrukturen sind von Vorteil
- Ein hohes Maß an Eigenmotivation, selbständiges Arbeiten und Verhandlungsgeschick
- Belastbarkeit und Entschlussfreudigkeit bei der Steuerung vielfältiger Prozesse
- Englischgrundkenntnisse in Wort und Schrift sind Voraussetzung und Niederländischkenntnisse wünschenswert
- Gute Microsoft-Office-Kenntnisse; ERP-Kenntnisse (Microsoft Dynamics Navision bzw. Microsoft Dynamics 365) sind von Vorteil

Das erwartet Sie:

- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit persönlichen und fachlichen Entwicklungsmöglichkeiten. Nach der Einarbeitung arbeiten Sie selbstständig. Sie begegnen flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen sowie einem interdisziplinären Team mit hoher Motivation und großen Gestaltungsmöglichkeiten.
- Ein Familienunternehmen mit einer langjährig gewachsenen Unternehmenskultur, die gestalterische Freiräume eröffnet.
- Eine ausgeglichene Work-Life-Balance und attraktive Zusatzleistungen des Arbeitgebers, unter anderem in den Bereichen betriebliche Altersvorsorge und Gesundheitsmanagement.

Ihre Bewerbung:

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an:

KM Mahnke GmbH & Co. KG - Heike Bordin-Knappmann - Steineshoffweg 2 - 45479 Mülheim an der Ruhr

hr@kmmahnke.de

