

Die Floragard Vertriebs-GmbH mit Sitz in Oldenburg gehört zu den weltweit führenden Unternehmen in den Bereichen hochwertige Blumenerden sowie Substrate für den Profi-Gartenbau.

Im Rahmen einer geordneten Nachfolgeregelung suchen wir eine/n:

## **KEY-ACCOUNT-MANAGER D/A/CH** (d/m/w) für den Fachhandel

### **IHR AUFGABENGEBIET:**

- Großkundenbetreuung und Neukundenakquise
- Umsatz-, Absatz-, Ertragsplanung und -analyse
- Gezielte Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Vorbereitung und Durchführung von Hausmessen
- Unterstützung der Vertriebsleitung
- Optimierung der Vertriebsabläufe

### **IHR PROFIL:**

- Strukturiertes und selbstständiges Arbeiten sowie eine hohe Eigeninitiative und Einsatzbereitschaft
- Idealerweise berufliche Kontakte und Erfahrung in der Grünen Branche
- Hohe Zahlenaffinität und sehr gute Kenntnisse in der Anwendung von MS-Office
- Reisebereitschaft

### **UNSER ANGEBOT:**

- Unbefristete Festanstellung in Vollzeit inkl. Home-Office
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- 30 Tage Urlaub
- Flexible Arbeitszeiten und moderne Arbeitsmittel
- Leistungsgerechte Bezahlung
- Sport- und Freizeitangebote (z. B. Hansefit)
- Eine gründliche Einarbeitung und gezielte Weiterbildungsmöglichkeiten
- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einem erfolgreichen Team

Wenn wir Ihr Interesse an dieser Position geweckt haben, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins.

