

**WESTLAND
ARE
GARDENING**



SERAMIS
DEIN GRÜNER DAUMEN



Unsere Liebe zu Pflanzen – unsere Marke!

Willkommen in der grünen Welt von Seramis! Hier, wo aus Liebe zu Pflanzen erstklassige Markenprodukte entstehen! Wenn Sie Spaß an hoher Verantwortung haben und großen Einsatz nicht scheuen, sind Sie genau der/die Richtige, um mit unseren Premium-Marken neue Maßstäbe zu setzen!

Die SERAMIS GmbH ist eine Tochtergesellschaft der irischen Westland-Gruppe, die mit SERAMIS über die wahrscheinlich bekannteste Marke im grünen Bereich verfügt und mit ihr weiter deutlich wachsen wird.

Aus diesem Grund brauchen wir Sie als **Key Account National DIY (m/w/d)**

Was sind Ihre Aufgaben?

- Eigenverantwortliche Führung verschiedener Handelskunden aus dem Bereich DIY und LEH nach Umsatz- und Ertragsgesichtspunkten
- Erreichen und Steigern der geplanten Absatz-, Umsatz- und KPI-Kennziffern sowie Analyse der Marktpotentiale für unsere Home & Garden-Produkte
- Ermittlung und Optimierung der Distributions-, Listungs-, Platzierungs- und Preissituation
- Eigenständige Vorbereitung, Planung und Durchsetzung von Preiserhöhungen und Jahresgesprächen
- Enge Zusammenarbeit mit der Marketingabteilung (Produktmanagement und Trademarketing) bei der Entwicklung und Umsetzung von Maßnahmen am POS
- Aktive Teilnahme in cross-funktionalen und cross-nationalen Arbeitsgruppen wie z.B. dem internationalen Business Development und der länderübergreifenden Produktentwicklung

Was brauchen Sie dafür?

- Abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaft mit Schwerpunkt Marketing/Vertrieb oder eine vergleichbare Ausbildung/Tätigkeit mit erweitertem Aufgaben- und Verantwortungsbereich in Vertrieb/Handel
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung als KAM/JKAM im Konsumgüterbereich, idealerweise im grünen Markt
- Selbstständige, verantwortungsvolle Arbeitsweise mit ausgeprägter Ziel- und Ergebnisorientierung
- Hohes Maß an Eigeninitiative und Belastbarkeit sowie überdurchschnittliches Engagement
- Analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Präsentationsicherheit und Kommunikationsstärke
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Und nicht zuletzt: Leidenschaft für den Vertrieb und ein grenzenloser Siegeswille

Warum wollen Sie das?

- ... weil Sie die Aufgabe reizt und Sie wissen, dass Sie das hervorragend können!
- ... weil Sie einen unbefristeten Arbeitsplatz mit Perspektive schätzen!
- ... weil Sie die Sicherheit eines langjährigen, werteorientierten Unternehmens haben!
- ... weil Ihnen flexible Arbeitszeiten & soziale Leistungen z.B. betriebliche Altersversorgung, Home-Office-Regelungen wichtig sind!

Nehmen Sie die Herausforderung an? Dann bewerben Sie sich bitte online unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins: personal@seramis.com

Seramis GmbH • Frau Kerstin Sommerfeld • Am Bollscheid 50 • 56424 Mogendorf